

Curriculum Vitae

SERGIO RIZZINI

INFORMAZIONI PERSONALI

Cittadinanza
Data di nascita
Stato civile

Indirizzo
FORMAZIONE

Contatti

2018-2018	Master Family Officer – AIFO (Ass. Family Office)	
2009-2011	Master 2° liv., Executive MBA Corso di specializzazione	voto 110/110
2000-2001	MIP Politecnico di Milano	
2004	Master 1° liv., Financial Planning – Univ. R. Goodwin Siena	voto 110/110
2001	Corso alta formazione, Tecnico Ambientale – Univ. Cattolica di Brescia	voto 100/100
2000-2001	Corso alta formazione, Gestione delle Reti Commerciali – SDA Bocconi	
2000-2008	Corso alta formazione, Management – <u>Gustav Kaser Training</u> international	
1990-1995	Corsi specialistici in Management Bancario – Mete Formazione Spa Corsi specialistici industriali in Gestione Aziendale e Problem Solving – Isvor (centro alta formazione Fiat) – Isfor 2000	
1996-2006		
1991-1992	Studi Universitari, Economia Aziendale e Bancaria, Scienze Politiche	
1980-1985	Licenza fabbricazione, riparazione e vendita armi Diploma tecnico delle industrie meccaniche – Istituto Moretto Brescia	

ATTIVITÀ PROFESSIONALI

Attuale	Consulente Strategico, Gestionale e Finanziario specialista in passaggi generazionali aziendali e famigliari. Inoltre: <ul style="list-style-type: none">- Consulente Finanziario – financial advisor presso Deutsche Bank ;- Direttore Generale Delegato Sanità Alpina ANA – Gimca (ROLE 3 Plus-ROLE 2 plus, la più importante struttura sanitaria campale europea civile, classificata dal Governo Italiano “struttura di interesse strategico nazionale”);- Chief Project Manager A.N.A. Servizio Civile Nazionale e Corpo Ausiliare Alpino.- Referente Nazionale A.N.A. per le attività operative, addestrative in collaborazione con le FFAA (Vardirex e sue collegate).
2016-2017	Tino Sana Srl – Almenno S.B. (BG) Azienda che produce interni su commessa per il mercato navi da crociera e hotel. Direttore Generale , alle dipendenze della Proprietà. Mission: trasformazione manageriale e rilancio dell’Azienda.

In qualità di Dir. Generale della Sanità Alpina ANA (assetto strategico nazionale)

➤ ***ho ideato, creato, strutturato e organizzato la Sanità Alpina ANA,***

- creando le condizioni per una collaborazione sinergica e diretta tra l'Ass. Naz. Alpini (ANA), le Forze armate (FFAA), ed il Dip Naz. Protez. Civile. (DPC), al fine di poter operare ad ampio raggio, sia nazionale che internazionale nelle crisi emergenziali, offrendo al Paese uno strumento di intervento in caso di emergenza maggiormente efficace ed efficiente.

➤ ***Ho gestito, ed in alcuni casi, ideato varie attività addestrative internazionali e nazionali di rilievo:***

- Esercitazione europea di Prot.Civ. Macedonia 2015
- Work shop europeo delle unità emergenziali europee (Bergamo Aprile 2016)
- Casta 2017
- Casta 2018
- Vardirex 2018
- Casta 2019
- Vardirex 2019

➤ ***Ho gestito emergenze Nazionali quali:***

- Terremoto in centro Italia (Norcia 01 Novembre 2016 – 01 Aprile 2017)
- Pandemia Covid 19 (Bergamo e Nord Italia dal 04 Febbraio ad oggi).

➤ ***Nella Pandemia Covid 2019 in particolare ho gestito e coordinato:***

- l'attività della Sanità Alpina ANA che dal 04 Febbraio è stata attivata dal DPC per la sorveglianza degli arrivi negli aeroporti (Malpensa, Caselle, Venezia) ed in particolare l'aeroporto di Orio al Serio dove abbiamo gestito e monitorato circa 600.000 viaggiatori in totale autonomia sanitaria e logistica H24 7/7 dal 06 Febbraio al 14 Marzo.
- la consulenza ed il supporto operativo alle regioni Veneto, Lombardia e Emilia fornendo soluzioni organizzative e strategiche per affrontare e compartimentare le strutture sanitarie e le aree urbane attraverso piani di quarantena domiciliare, isolamento sociale, la realizzazione di strutture temporanee attendate pre-triage fuori dai pronti soccorsi al fine di creare zone sicure e limitare il contagio.
- Reperimento di dispositivi sanitari sia di tipo individuale che collettivo.
- Reperimento (dal 15 al 25 Marzo), in collaborazione con il dott. Licini Giovanni e con il col. Carabinieri Paolo Storoni, di centinaia di bombole d'Ossigeno domiciliari fornendo il fondamentale supporto salva vita ai cittadini bergamaschi della val Seriana che morivano soffocati a centinaia presso le loro abitazioni.

➤ ***Ho ideato, progettato, strutturato e gestito la realizzazione dell'ospedale Alpini in fiera a Bergamo:***

- Proponendo e Gestendo in autonomia tutte le azioni necessarie per convincere le varie autorità statali, regionali, provinciali ed l'amministrazione comunale coinvolte, rappresentando tutte le ragioni per le quali doveva essere assolutamente realizzata una struttura sanitaria temporanea che consentisse ai cittadini bergamaschi malati di Covid 19 (che morivano nelle proprie abitazioni perché i posti negli ospedali erano esauriti), di essere accolti in una struttura adeguata e la giusta assistenza permettendogli di salvarsi.
- Nonostante l'opposizione delle direzioni generali degli ospedali Bergamaschi, grazie al supporto del DPC, della Regione Lombardia e del Comune di Bergamo, ma soprattutto al supporto del popolo bergamasco, abbiamo realizzato in soli 7 giorni il primo Ospedale espressamente ideato e progettato per Covid, divenuto oggetto di culto progettuale a livello nazionale ma soprattutto internazionale.

In qualità di capo progetto per il Corpo Ausiliare Alpino (CAA) ho ideato e progettato:

- Una struttura organica che possa operare in autonomia in Italia ed all'estero in caso di calamità o emergenza sia in ambito militare a supporto delle nostre Forze Armate (FFAA) e in ambito civile a sostegno e supporto del Dipartimento Nazionale di Protezione Civile e delle Regioni (da qui le esercitazioni Vardirex), in particolar modo il CAA potrà operare sia per Calamità naturali sia in missioni di pace ma in particolare opererà in attività di Difesa Civile di cui la pandemia Covid 19 ne è un esempio.
- L'organizzazione puntuale e precisa di tipo militare ma con l'elasticità e la velocità adattativa tipica del mondo civile hanno trovato un esempio efficace nella ideazione e realizzazione dell'Ospedale Alpini in fiera a Bergamo, dimostrando come una struttura specificatamente organizzata e addestrata possa realizzare un vero e proprio ospedale non in tenda (con strumentazione e servizi di livello assoluto) in soli 7 giorni.

Attività da Consulente

- Consulenza strategica e coaching alle Proprietà e ai vertici aziendali di Aziende manifatturiere e commerciali;
- Consulenza di Direzione Generale per banche italiane ed estere di medie/grandi dimensioni;
- M&A ed Advisory in collaborazione con Arkios srl;
- Internazionalizzazione in collaborazione con Roncucci & Partners;
- Attività a supporto dell'E.I. (da Consulente e/o richiamato in servizio) :
 - **Attività didattica**, titolare di cattedra e direttore di corsi Economici finanziari di 1° e 2° livello per le forze operative dell'Esercito italiano (2009-2010);
 - **Consulenza tecnica**, progettazione, ricerca di mercato e sviluppo di equipaggiamenti individuali per missioni estere per le forze operative terrestri (Iraq e Afghanistan).
 - **Consulenza gestionale**, direttamente al Ministero della Difesa, strutturazione del progetto e studio di fattibilità per riorganizzazione generale nella gestione del risparmio energetico delle strutture della Difesa (2011).
 - **Consulenza organizzativa e normativa** al Ministero della Difesa, progettazione di nuovi assetti organizzativi e redazione di proposte legislative (riserva selezionata anche su categorie non ruolo Ufficiali 2005/2006) per un nuovo modello organizzativo e fiscale per il reclutamento delle forze di riserva ordinaria e selezionata (Issmi 2007), organizzazione e gestione del 1° workshop Riserva selezionata Trieste 2007.
 - **Attività operativa con richiami** presso reparti per Operazioni speciali (Btg. alpi.par. Monte Cervino 2002-2003-2004), reparti operativi, Comandi di Corpo d'Armata (Comalp 2009-2013) e Comandi superiori (Comfoter 2009-2010).
 - **Consulenza nella gestione e programmazione forze di riserva Comalp 2002-2006:** organizzazione e reclutamento di squadre di riservisti per sorveglianza armata post torri gemelle 2001-2002 e mix in Kosovo, 2° rgt Alpini.
Organizzazione, selezione e reclutamento di un plotone al Btg. Alpi Par Monte Cervino 2002-2003.
Organizzazione, selezione e reclutamento di 2 plotoni di riservisti per il servizio piste Olimpiadi invernali Torino 2006 Julia e Taurinense 2005-2006.
 - **Attività nazionale e internazionale per aziende del settore difesa:** con accreditamento in 2 ambasciate italiane all'estero e gestione diretta dei rapporti con i ministeri e le segreterie dei Presidenti di Repubblica al fine di indirizzare acquisti presso aziende italiane comparto difesa (2000 Costa d'Avorio, 2006 Romania, dal 2008 al 2012 Slovenia e Arabia Saudita).

Consulenza presso Hypo Group Spa – Tavagnacco (UD);

- Membro Comitato Etico & Manager Global Bankers Division (2004-2010);
- Consulente strategico al Direttore Generale (1999-2003);

Inoltre

- Chief Project Manager e Managing Director rete Global bankers (Private & Corporate);

Consulenza presso Area Banca Spa – Milano, Brescia (1996-1999);

- Manager Brescia e provincia, in linea diretta al General Manager.
- Area manager commerciale, gestione diretta dei Private Bankers e Titolare di agenzia bancaria capo zona in franchising.

- 1994-1996 **Gruppo Isa-Formec - Passirano-Bedizzole (BS)**
Gruppo settore stampaggio acciaio a caldo e lavorazioni meccaniche di alta qualità.
COO e Direttore Tecnico Strategico, in linea gerarchica alla Proprietà.
Ristrutturazione organizzativa, produttiva e logistica di entrambe le aziende, coordinamento di due stabilimenti (100 dipendenti Isa e 50 dipendenti Formec).
Responsabile relazioni interne/esterne (dipendenti, sindacati, fornitori e istituzioni).
- 1992-1994 **Orlandi Rimorchi- Brescia**
Azienda del settore sistemi di trazione di elevata qualità.
COO e Responsabile HR, in linea gerarchica alla Proprietà.
Ristrutturazione organizzativa, produttiva e logistica (coordinamento di 70 dipendenti).
Responsabile relazioni interne ed esterne (dipendenti, sindacati e fornitori)
- 1991-1992 **Tecni Mec- Gardone V.T. (BS)**
Azienda produttrice di armi sportive di alta qualità.
COO, Direttore Tecnico e R&D, in linea gerarchica alla Proprietà.
Ristrutturazione organizzativa, tecnica, produttiva e logistica (25 dipendenti).
- 1989-1991 **LPA - Gardone V.T. (BS)**
Azienda produttrice di sistemi di mira per armi portatili leader a livello internazionale.
Capo Officina e Responsabile HR, in linea gerarchica diretta alla Proprietà
Ristrutturazione organizzativa, tecnica, produttiva e logistica dei vari reparti produttivi, gestione diretta del personale produttivo (25 dipendenti)
- 1988-1989 **OM.Val - Gardone V.T. (BS)**
Azienda metalmeccanica per lavorazioni conto terzi di elevata qualità.
Capo Reparto Produzione, programmatore macchine a CNC, in linea gerarchica al Direttore di Stabilimento.
Riorganizzazione del reparto macchine a CN e gestione di tutti i reparti produttivi.
- 1986-1988 **OMAL – Villa Carcina (BS)**
Azienda produttrice di attuatori pneumatici, leader a livello internazionale.
Capo Linea Macchine a CNC, programmatore e attrezzista – in linea al Capo Reparto.
Gestione in autonomia della linea macchine a CNC e gestione del personale diretto.
- 1985-1986 **La Fabbrica dell’ottone di Valoti – Villa Carcina (BS)**
Azienda di produzione e commercio sistemi di illuminazione per interni ed esterni e complementi d’arredo.
Responsabile Magazzino e Customer Service.

- 2009-2011 **Min. Difesa – Comando Forze Operative Terrestri (VR)**
Direttore Corso e Titolare di cattedra
“Corso EcoFin - livello base”
Pianificazione e gestione finanziaria, assicurativa e previdenziale.
“Corso EcoFin - livello avanzato”
Pianificazione e gestione finanziaria, assicurativa e previdenziale.
- 2008-2009 **Min. Difesa – Comando Truppe Alpine (BZ)**
Direttore Corso e Titolare di cattedra **“Corso EcoFin”**
Pianificazione e gestione finanziaria, assicurativa e previdenziale.
- 1999-2004 **Hypo Group Spa – Tavagnacco (UD)**
Docente e coach in negoziazione commerciale, analisi e valutazione dell’interlocutore, attività di coaching in gestione delle strutture commerciali, in pianificazione commerciale e sviluppo imprenditoriale per manager dipendenti.
Gestione delle criticità relazionali con i clienti esterni ed interni.
- 1997-1999 **Area Banca Spa – Milano, Brescia**
Docente e coach in negoziazione commerciale, valutazione dell’interlocutore, attività di coaching nella gestione, pianificazione e sviluppo commerciale ed imprenditoriale per i consulenti dipendenti.

Sergio Rizzini

N.B. Acconsento all’utilizzo dei miei dati personali ai sensi del D. Lgs. 196/2003